>> Nuevo robot para el temple de grandes superficies como carrocerías

El centro tecnológico vasco Tekniker ha fabricado un robot que sustituye al tradicional temple por llama por el temple por inducción. Este sistema automático de temple mediante electrodo, es capaz de realizar trayectorias o matrices de gran tamaño. Mediante el incremento de la temperatura de la superficie a endurecer se produce el efecto Joule de las corrientes inducidas por una bobina que porta el extremo del robot. Entre las ventajas de este nuevo sistema, frente al templado manual, se encuentran



un mejor control del recorrido y mayor calidad del templado. Estas ventajas se hacen patentes en matrices con las utilizadas en el conformado de las carrocerías de automóviles, ya

que éstas tienen superficies muy complicadas sobre las que es difícil realizar las trayectorias. En ellas el robot trabaja en dos fases: aprendizaje y templado. Durante la primera el operario va guiando al robot a lo largo de la trayectoria sobre la que se desea templar; en la segunda el robot repite la trayectoria a velocidad constante. Si el operario lo desea, puede modificar de forma manual la velocidad de avance o distancia de la pieza.

Internet: www.teckniker.es

>> Kits de energía solar para calentar viviendas unifamiliares

Duchaza, que es un empresa dedicada a dar soluciones de climatización, ha presentado un novedoso sistema que utiliza energía solar para conseguir agua caliente sanitaria y calefacción. Desarrollado por su departamento de ingeniería, el sistema puede ser instalado tanto en casas de nueva construcción como en antiguas. Los kits de energía solar que proporciona son fáciles de instalar. El llamado HS-ADK para agua caliente lleva incorporados todos los elementos necesarios para el funcionamiento, incluyendo el grupo de bombeo has 16 metros cuadrados de superficie colectora. El kit HSGK, para agua y calefacción, proporciona energía para calefacción a baja temperatura y cuenta con un acumulador para almacenar energía. El colector solar, se puede montar en tejados tanto en paralelo como inclinado. Su superficie de captación es de 2,1 metros cuadrados y tiene una capacidad de absorción del 95%. Cuenta con tubos soldados con soldadura ultrasónica a alta temperatura, vidrio antirreflectante. Esta gama se complementa con un equipo de termofisión, un grupo de bombeo, un líquido caloportador y una central de regulación solar.

Tel. 93 247 86 30

Correo-e: ducasa@infonegocio Internet: www.ducasa.com



Acuerdo de suministro eléctrico

La empresa valenciana Electro Industrial Mediterráneo, (EIMSA) ha alcanzado un acuerdo con General Electric Plastics para proveerle de material eléctrico destinando a la ampliación de la fábrica que posee en el Valle de Escombreras, Cartagena. Mediante este acuerdo, EIMSA pasa a ser proveedor preferente de General Electric Plastic, en un proyecto en el que tiene previsto duplicar sus instalaciones. EIMSA suministrará tanto conductores eléctricos como productos de importación. Esta industria valenciana, con 99 años de historia tiene delegaciones en Valencia, Gandía, Murcia, Castellón y Albacete y su gama de producto abarcan los industriales y los domésticos.

Pilas de hidrógeno para el transporte

Repsol está preparando una planta en Madrid para servir hidrógeno a los autobuses de la ciudad. Este proyecto se enmarca dentro de una iniciativa europea, Cute, para conseguir un transporte menos contaminante. Se dotaría a los autobuses de una tecnología basada en pilas de combustible de hidrógeno. Se pretende producir una reacción química y liberar energía en forma de electricidad que movería los motores de los autobuses. Para suministrar hidrógeno Repsol está diseñando una planta para producir, almacenar y comprimir el hidrógeno. Las ventajas serían considerables al no emitir sustancias contaminantes al aire. Repsol YPF, BP y Shell colaboran para que el proyecto Cute salga adelante.

Información sí, pero con rendimiento

Un informe de la Consultora Gartner, afirma que el despilfarro de las empresas españolas en sistemas informáticos puede rondar los 5.000 millones de euros. Y es que parece ser que las perspectivas de negocio no mejoran sólo con la informática. Se pone de manifiesto el desfase existente entre las tecnologías de la información y los objetivos de negocio. Así, las empresas deben enfocar ahora sus recursos a optimizar el rendimiento, es decir, a sacar más partido de lo que se tiene, que en muchas empresas el 50% de su inversión se ha ido a las tecnologías de la información creyendo que éstas eran la fuente de negocios más efectivos, cuando la realidad ha sido que los negocios cada vez dependen más de sus rendimientos.